

Unternehmensnachfolge

Wenn
Fachkompetenzen

auf
Emotionen treffen



Hansruedi Krütli

KRÜTLI & PARTNER

- Dipl. Experte in Rechnungslegung und Controlling
- Dipl. Wirtschaftsprüfer
- Gründungs-Partner
- Langjährige Tätigkeit als Unternehmensberater
- Bei mittelgrossen Beratungsunternehmen in leitender Funktion
- Verwaltungsrat von verschiedenen mittelständischen Unternehmen



André Hegglin

KRÜTLI & PARTNER

- Betriebsökonom FH
- Dipl. Wirtschaftsprüfer
- Dipl. Steuerberater NDS (in Ausbildung)
- Partner
- Langjährige Tätigkeit als Unternehmensberater und Wirtschaftsprüfer
- Bei mittelgrossen Beratungsunternehmen in leitender Funktion
- Verschiede Verwaltungsratsmandate



Harry Emmenegger

EMMENEGER PARTNER Luzern

- Betriebsökonom FH
- Coach Master ZiS SLC
- Ausbilder mit FA / NDS betriebliche Ausbildung NDS-A
- Seit 2004 Tätigkeit als Coach und Assessor für Private, Organisationen, KMU und Grossunternehmen
- Nebenamtlicher Dozent an der Hochschule Luzern
- Gemeindepräsident einer Gemeinde des Kantons Luzern



Manuela Frey-Cescato

EMMENEGER PARTNER Aarau

- Psychologie Universität Zürich, lic. phil. I
- NDS Unternehmensentwicklung
- NDS Human Resources Management
- systemisch-lösungsorientierter Coach
- Seit 1997 als Beraterin und Coach tätig
- VR-Tätigkeit im Finanzdienstleistungssektor

Wenn Fachkompetenzen auf Emotionen treffen

Unternehmensnachfolge ist für die Unternehmerin, den Unternehmer ein komplexer Prozess. Einerseits sind es die „harten Faktoren“, welche wir zählen und messen können. Andererseits sind diese aber unterlegt und oft dominiert von „weichen Faktoren“, den Emotionen, Gefühlen und Erwartungen, aber auch den Ängsten und Unsicherheiten.

Als Unternehmens- und Steuerberater sowie als Coaching- und Veränderungsspezialisten begleiten wir in der Praxis viele solche Unternehmensnachfolgen.

Rein rational drängen sich für den Unternehmer, die Unternehmerin, folgende Fragen in den Vordergrund:

- Wie finde ich einen adäquaten Nachfolger, Käufer für das Unternehmen?
- Welchen Wert hat mein Unternehmen, und was ist der Preis, der im Markt dafür erzielt werden kann?
- Und welche steuerlichen Folgen hat dieser Verkauf?

Und was bedeutet das emotional in diesem Nachfolgeprozess?

- Loslassen von etwas, das einem „ans Herz gewachsen“ ist
- Akzeptieren des Gegebenen
- Sich neu orientieren im nächsten Lebensabschnitt

Wenn Sie mit uns gemeinsam laut über diese drängenden aber nicht immer angenehmen Fragen nachdenken möchten, dann melden Sie sich an.

WIR FREUEN UNS AUF SIE!

Mittwoch, 9. November 2016

17:00-19:00 Uhr

Schiffrestaurant Wilhelm Tell, Luzern

Vor Anker am Schweizerhofquai, Landungsbrücke 9, Luzern

Ab Bahnhof Luzern gelangt man zu Fuss in ca. 5 Minuten zum Schiff „Wilhelm Tell“. Der Weg führt über die Seebrücke. Das Schiff befindet sich auf rechten Seeseite.

Das Schiffrestaurant verfügt über keine eigenen Parkplätze. Bitte benützen Sie die umliegenden Parkhäuser.

Anmeldung/Auskunft

Gerne nehmen wir Ihre Anmeldung und die Ihrer Begleitperson mit folgenden Angaben entgegen: **Name, Vorname, Firma, Adresse, E-Mail** und **Telefon**.

Die Teilnehmerzahl ist beschränkt. Die Anmeldungen werden nach Eingangsdatum berücksichtigt. Die Veranstaltung ist kostenlos.

KRÜTLI & PARTNER AG

Pilatusstrasse 26
6003 Luzern

Tel.: 041 226 30 50
E-Mail: info@kruetli.ch

EMMENEGGER PARTNER

Pilatusstrasse 26
6003 Luzern

Tel.: 041 220 76 00
E-Mail: info@emmeneggerpartner.ch